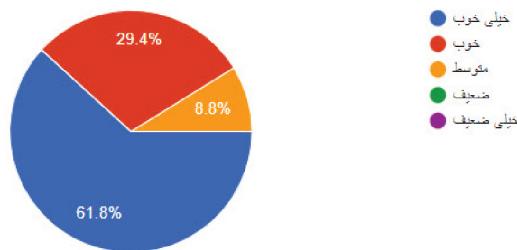


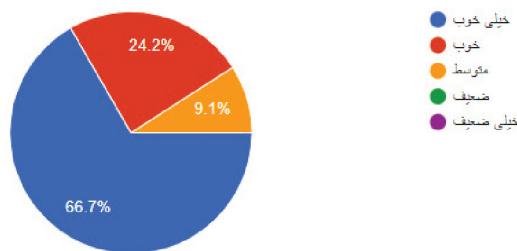
سینار تکنیک های جهانی فروش و افزایش فروش

۱۴۰۲/۰۳/۲۴

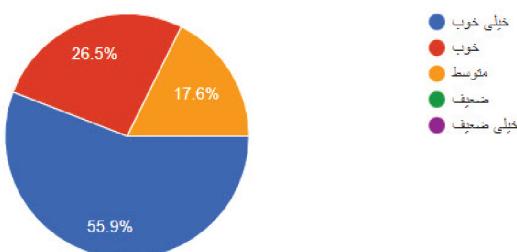
مفید بودن مطالب برای زمینه فعالیت شما



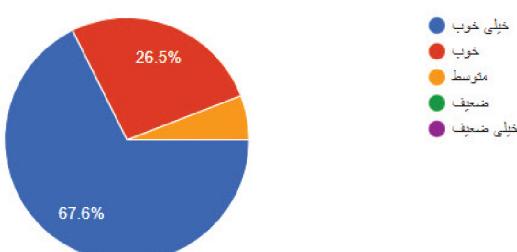
پوشش دهنده اهداف دوره



ارایه راه کار های عملی



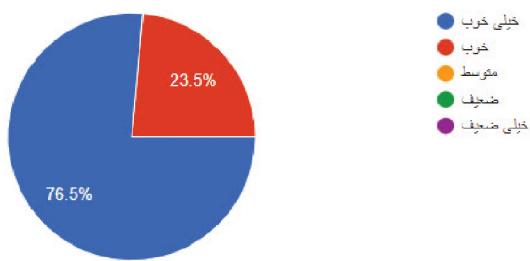
تازگی و نو بودن مطالب



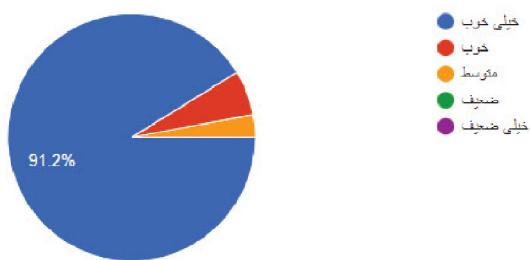
سینار تکنیک های جهانی فروش و افزایش فروش

۱۴۰۲/۰۳/۲۴

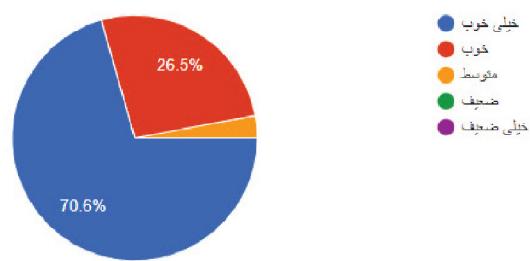
تسلط مدرس بر سر فصل های دوره



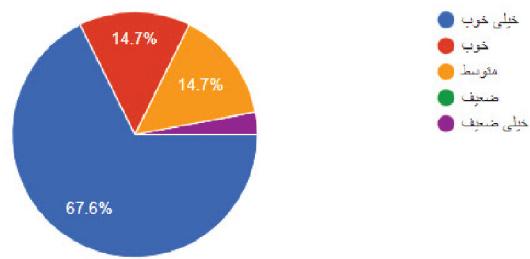
قدرت بیان و تهییم مطالب توسط استاد



ایجاد مشارکت افراد در بحث



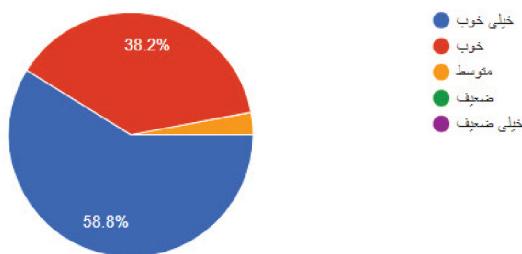
مدیریت جلسه و احرای برنامه دوره توسط استاد



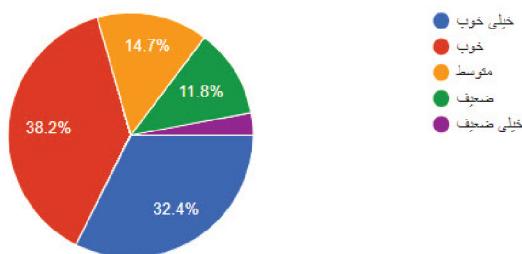
سینار تکنیک های جهانی فروش و افزایش فروش

۱۴۰۲/۰۳/۲۴

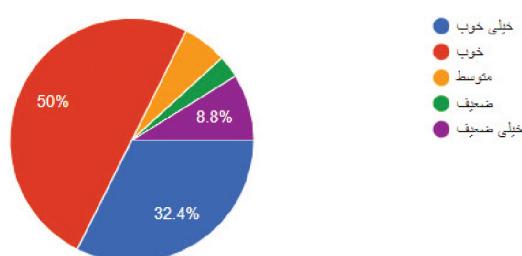
محیط آموزشی از نظر تصویر و صدا و نور و صندلی



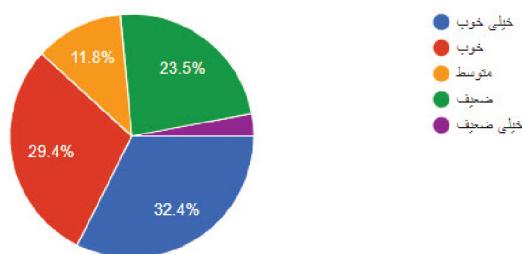
امکانات کمک آموزشی



نظم در برگزاری



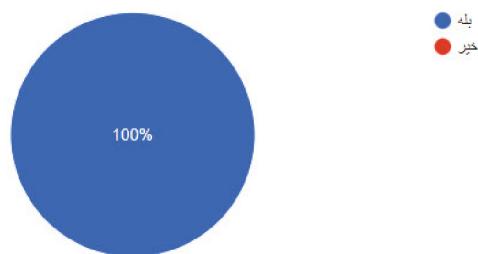
نحوه پذیرایی (کلاسها حضوری)



سینار تکنیک های جهانی فروش و افزایش فروش

۱۴۰۲/۰۳/۲۴

آیا شرکت در این دوره را به دیگران پیشنهاد می کند



نحوه اطلاع از برگزاری:

